**متن قرارداد همکاری :**

قرارداد همکاری با نمایندگی پخش و فروش کتاب

**ماده 1. طرفین قرارداد:**

1. انتشارات دارالحدیث به نمایندگی آقای محمدتقی سبحانی نیا که در این قرارداد انتشارات نامیده می شود.

آدرس: قم - خیابان معلم - نبش کوچه 12(روبروی اداره برق)-پلاک125 تلفن: 37740545 - 025و تلفکس: 37740571 - 025.

2. انتشارات/فروشگاه ................. به نمایندگی آقای ................... فرزند ............... به شماره ی شناسنامه ی .................صادره از.............. که در این قرارداد نماینده نامیده می شود.

آدرس:

**ماده2. موضوع قرارداد:**

1. واگذاری نمایندگی فروش منشورات دارالحدیث در استان ................... و استان های ................................

ماده3. مدت و سقف مبلغ قرار داد:

1. از تاریخ عقد قرارداد به مدت یکسال شمسی می باشد که با توافق طرفین قابل تمدید می باشد.

2. سقف قرارداد به مبلغ .................. ریال می باشد. لذا نماینده یک قطعه چک به شماره ی .............. به عهده بانک .............................. به صورت امانی در اختیار طرف اول قرار دهد.

**ماده4. تعهدات انتشارات:**

1. پس از انتشار هر كتاب, کتابهای جدید فارسی یا با ترجمه فارسی را به تعداد 10جلد و یا 5 دوره و کتابهای عربی را به تعداد 5 جلد ویا 3 دوره برای نماینده فاکتور وارسال نماید.

2. كتاب هاي ارسالي را با تخفيف 30% برای کتابهای گالینگور و 35% برای کتابهای شومیز فاكتور نمايد.

3. پخش کتابهای دارالحدیث به فروشگاهها و نمایشگاههای استان یا استانهای فوق الذکر انحصاراً به نماینده واگذار می گردد.

4. کتب درخواستی از سوی نماینده را ظرف 10 روز ارسال نماید و در صورت عدم امکان ارسال کتاب یا کتابهایی مراتب فوراً به اطلاع نماینده برسد.

**ماده 5. مزايا و مشوق ها:**

1. درصورتی که نماینده بتواند با رایزنی و برقراری ارتباط , واسطه فروش كتاب در تیراژ بالا (بیش از 500 نسخه) حداکثر با تخفیف مندرج در بند 2 شود, 5% از مبلغ فاکتور فروش را به عنوان حق الزحمه دريافت خواهد كرد.

2. علاوه بر تخفيف مذكور در بند 2 از ماده 4, براي نمايندكي ها بر اساس ميزان خريد سالانه(مبلغ پرداخت كرده), مطابق جدول ذيل پاداش در نظر كرفته ميشود كه در بايان سال همكاري, محاسبه و برداخت خواهد شد.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ميزان خريد | مقدار باداش | ميزان خريد | مقدار باداش |
| 10 تا 20🟎 | 1% | 120 تا 140 | 7% |
| 20 تا 35 | 2% | 140 تا 160 | 8% |
| 35 تا 50 | 3% | 160 تا 180 | 9% |
| 50 تا 70 | 4% | 180 تا 200 | 10% |
| 70 تا 100 | 5% | 200 به بالا | 12% |
| 100 تا 120 | 6% | 🟎مبالغ به ميليون تومان است | |

3. در صورت نصب تابلوی نمایندگی فروش انتشارات دارالحدیث توسط نماینده بر سردر مغازه، پس از بررسی تا 50% از هزینه تابلو به نماینده پرداخت میگردد.

**ماده 6. تعهدات نماینده:**

1. عناوین ارسالی را در معرض دید بازدیدکنندگان قرارداده در معرفی آنها تمام سعی خود را بکارگیرد.

2. مبالغ کتب ارسالی را طی چند فقره چک زماندار از 4 تا حداکثر تا 6 ماه به انتشارات پرداخت نماید.

تبصره1: مهلت ارسال چک کتب دریافتی یک ماه خواهد بود و در صورت عدم تحویل چک در این مدت کتاب جدیدی برای نماینده ارسال نخواهد شد.

تبصره2. درصورتیکه یکی از چک ها وصول نشود ظرف مدت یک هفته نماینده اقدام به تکمیل موجودی خواهد کرد در غیر این صورت انتشارات حق استفاده از چک امانی و یا فسخ قرارداد نمایندگی را خواهد داشت 30 روز از سررسید تسویه حساب بگذرد و نماینده اقدام به تسویه حساب نکند پس از اخطار کتبی طرف اول حق دارد چک فوق الذکر را وصول و طلب خود را برداشته، مابقی را به حساب نماینده واریز نماید.

3. شرکت در نمایشگاه های رسمی کتاب در استان یا استانهایی که نمایندگی آن را متعهد شده است.

4. اطلاع رسانی مناسب عنوان نمایندگی انتشارات دارالحدیث به مراجعان .

**ماده 7. اعتبار و فسخ قرارداد:**

1. در صورت عدم تمایل نماینده به ادامه همکاری دو ماه قبل تصمیم خود را کتباً به انتشارات اطلاع داده و اقدام به تسویه حساب مین نماید ، سپس قرارداد را فسخ خواهد شد.

2. در صورت عدم تلاش از سوی نماینده در معرفی و فروش کتب مورد قرارداد و یا عدم رعایت مفاد این قرارداد یکماه پس از اعلام کتبی به نماینده نسبت به فسخ قرار از سوی انتشارات اقدام خواهد شد.

3. این قرار داد در 7 ماده 19 بند و 2 تبصره در دونسخه تنظیم و پس از امضای طرفین از تاریخ ثبت معتبر است.