

## متن قرارداد همکاری :

قرارداد همکاری با نمایندگی پخش و فروش کتاب

### ماده ۱. طرفین قرارداد:

۱. انتشارات دارالحدیث به نمایندگی آقای محمدتقی سبحانی نیا که در این قرارداد انتشارات نامیده می شود.

آدرس: قم - خیابان معلم - نبش کوچه ۱۲ (روبروی اداره برق) - پلاک ۱۲۵ تلفن: ۳۷۷۴۰۵۴۵ - ۰۲۵ و تلفکس: ۳۷۷۴۰۵۷۱ - ۰۲۵.

۲. انتشارات/فروشگاه ..... به نمایندگی آقای ..... فرزند ..... به شماره ی شناسنامه ی ..... صادره از ..... که در این قرارداد نماینده نامیده می شود.

آدرس:

### ماده ۲. موضوع قرارداد:

۱. واگذاری نمایندگی فروش منشورات دارالحدیث در استان ..... و استان های .....

ماده ۳. مدت و سقف مبلغ قرار داد:

۱. از تاریخ عقد قرارداد به مدت یکسال شمسی می باشد که با توافق طرفین قابل تمدید می باشد.

۲. سقف قرارداد به مبلغ ..... ریال می باشد. لذا نماینده یک قطعه چک به شماره ی ..... به عهده بانک ..... به صورت امانی در اختیار طرف اول قرار دهد.

### ماده ۴. تعهدات انتشارات:

۱. پس از انتشار هر کتاب، کتابهای جدید فارسی یا با ترجمه فارسی را به تعداد ۱۰ جلد و یا ۵ دوره و کتابهای عربی را به تعداد ۵ جلد و یا ۳ دوره برای نماینده فاکتور و ارسال نماید.

۲. کتاب های ارسالی را با تخفیف ۳۰٪ برای کتابهای گالینگور و ۳۵٪ برای کتابهای شومیز فاکتور نماید.

۳. پخش کتابهای دارالحدیث به فروشگاهها و نمایشگاههای استان یا استانهای فوق الذکر انحصاراً به نماینده واگذار می گردد.

۴. کتب درخواستی از سوی نماینده را ظرف ۱۰ روز ارسال نماید و در صورت عدم امکان ارسال کتاب یا کتابهایی مراتب فوراً به اطلاع نماینده برسد.

### ماده ۵. مزایا و مشوق ها:

۱. در صورتی که نماینده بتواند با رایزنی و برقراری ارتباط، واسطه فروش کتاب در تیراژ بالا (بیش از ۵۰۰ نسخه) حداکثر با تخفیف مندرج در بند ۲ شود، ۵٪ از مبلغ فاکتور فروش را به عنوان حق الزحمه دریافت خواهد کرد.

۲. علاوه بر تخفیف مذکور در بند ۲ از ماده ۴، برای نمایندگی ها بر اساس میزان خرید سالانه (مبلغ پرداخت کرده)، مطابق جدول ذیل پاداش در نظر گرفته میشود که در پایان سال همکاری، محاسبه و پرداخت خواهد شد.

میزان خرید	مقدار پاداش	میزان خرید	مقدار پاداش
۱۰ تا ۲۰*	۱٪	۱۲۰ تا ۱۴۰	۷٪
۲۰ تا ۳۵	۲٪	۱۴۰ تا ۱۶۰	۸٪

۹%	۱۶۰ تا ۱۸۰	۳%	۵۰ تا ۳۵
۱۰%	۱۸۰ تا ۲۰۰	۴%	۷۰ تا ۵۰
۱۲%	۲۰۰ به بالا	۵%	۱۰۰ تا ۷۰
* مبالغ به میلیون تومان است		۶%	۱۲۰ تا ۱۰۰

۳. در صورت نصب تابلوی نمایندگی فروش انتشارات دارالحديث توسط نماینده بر سردر مغازه، پس از بررسی تا ۵۰٪ از هزینه تابلو به نماینده پرداخت می‌گردد.

#### ماده ۶. تعهدات نماینده:

۱. عناوین ارسالی را در معرض دید بازدیدکنندگان قرارداد در معرفی آنها تمام سعی خود را بکارگیرد.

۲. مبالغ کتب ارسالی را طی چند فقره چک زماندار از ۴ تا حداکثر ۶ ماه به انتشارات پرداخت نماید.

تبصره ۱: مهلت ارسال چک کتب دریافتی یک ماه خواهد بود و در صورت عدم تحویل چک در این مدت کتاب جدیدی برای نماینده ارسال نخواهد شد.

تبصره ۲: در صورتیکه یکی از چک ها وصول نشود طرف مدت یک هفته نماینده اقدام به تکمیل موجودی خواهد کرد در غیر این صورت انتشارات حق استفاده از چک امانی و یا فسخ قرارداد نمایندگی را خواهد داشت ۳۰ روز از سررسید تسویه حساب بگذرد و نماینده اقدام به تسویه حساب نکند پس از اخطار کتبی طرف اول حق دارد چک فوق الذکر را وصول و طلب خود را برداشته، مابقی را به حساب نماینده واریز نماید.

۳. شرکت در نمایشگاه های رسمی کتاب در استان یا استانهایی که نمایندگی آن را متعهد شده است.

۴. اطلاع رسانی مناسب عنوان نمایندگی انتشارات دارالحديث به مراجعان .

#### ماده ۷. اعتبار و فسخ قرارداد:

۱. در صورت عدم تمایل نماینده به ادامه همکاری دو ماه قبل تصمیم خود را کتباً به انتشارات اطلاع داده و اقدام به تسویه حساب مین نماید ، سپس قرارداد را فسخ خواهد شد.

۲. در صورت عدم تلاش از سوی نماینده در معرفی و فروش کتب مورد قرارداد و یا عدم رعایت مفاد این قرارداد یکماه پس از اعلام کتبی به نماینده نسبت به فسخ قرار از سوی انتشارات اقدام خواهد شد.

۳. این قرار داد در ۷ ماده ۱۹ بند و ۲ تبصره در دوندسخه تنظیم و پس از امضای طرفین از تاریخ ثبت معتبر است.